

Synoxis algae conçoit et commercialise depuis 2018 des systèmes de culture pour les professionnels de l'algoculture sur des projets de microalgues et macroalgues. Aujourd'hui, Synoxis algae est présent dans toute la France et à l'étranger, au service de multiples secteurs d'activités : agroalimentaire, cosmétiques, aquaculture, éducation, chimie verte...

Vous avez le sens du contact, la fibre scientifique. Vous êtes attiré(e) par l'innovation et sensible à l'environnement... Rejoignez-nous !

Pour accompagner notre développement, nous recherchons un(e) commercial(e) sédentaire qui viendra booster notre croissance et enrichir notre dynamique équipe.

Descriptif du poste

Vous avez le sens du contact, la fibre scientifique. Vous êtes attiré(e) par l'innovation et sensible à l'environnement... Rejoignez-nous !

Pour accompagner notre développement, nous recherchons un(e) commercial(e) sédentaire qui viendra booster notre croissance et enrichir notre dynamique équipe.

Description du poste

Hiérarchiquement rattaché(e) au Directeur d'activité, vous travaillerez en binôme avec notre ingénieur technico-commercial terrain sur les missions suivantes :

Avant-vente

Participer à l'élaboration et à la mise en œuvre de la politique commerciale de la société.

Réaliser des études de marché.

Prospecter pour développer le portefeuille client de l'entreprise national et export.

Participer aux différentes manifestations commerciales permettant de promouvoir l'image de l'entreprise.

Analyser, caractériser les besoins clients et y apporter une réponse adaptée à partir de notre gamme de produits et de services.

Gérer les contacts entrants, site web et appels téléphoniques.

Vente

S'assurer du suivi et de la gestion des demandes clients.

Etablir des devis en vérifiant la faisabilité technique.

Être en veille et répondre aux appels d'offre nationaux et internationaux.

Engager et suivre les négociations avec les clients et prospects.

Après-vente

Gérer le traitement de la commande et la communication avec le client.

Assurer le suivi de la satisfaction client

Organisation logistique des livraisons clients
S'assurer du suivi des dossiers client jusqu'au règlement.

Profil

Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale, idéalement en double compétence commerciale et sciences de l'environnement /biologie/ microbiologie/ agronomie/ aquaculture. Vous maîtrisez les outils informatiques et êtes bilingue français/anglais.

Une expérience dans le domaine commercial/marketing est exigée. Des connaissances pratiques en laboratoire de biologie/ microbiologie seront un atout. Une formation à nos produits et process vous sera proposée

Enthousiasme, persévérance et organisation sont vos maîtres mots ? Ce poste est pour vous !

Détails de l'emploi

Type de contrat : CDI.

Temps de travail : temps plein, statut cadre.

Expérience : Première expérience commerciale est un atout.

Permis : B.

Langue : Français et Anglais.

Localisation : Basé au Cellier, avec déplacements occasionnels en France et à l'international.

Rémunération : Fixe + primes sur objectifs + mutuelle d'entreprise + équipement professionnel adapté (PC portable, smartphone, ...)