

Ingénieur d'affaires

Paris, France

Arbiom est précurseur des solutions agroalimentaires durables pour améliorer la santé globale. Les activités d'Arbiom et son développement s'articulent autour de ses valeurs de durabilité, d'excellence et d'inclusion. Ces piliers dirigent la commercialisation de la technologie « Wood-to-Food ». Cette technologie permet de produire un ingrédient riche en protéines par fermentation d'une levure pour l'alimentation animale et humaine. Le premier produit d'Arbiom, SylPro®, est un ingrédient premium riche en protéines avec d'excellentes propriétés nutritionnelles qui sont adaptées aux besoins des salmonidés, animaux de compagnie, porcelets. De plus, cet ingrédient permet également de formuler de nombreux produits alimentaires enrichis en protéines non-animales. A la suite de son programme de démonstration, Arbiom prépare le déploiement de sa technologie dans une première unité commerciale à dimension industrielle.

Arbiom est à la recherche d'un ingénieur d'affaires pour rejoindre son équipe Business Development en France. Cette équipe a pour mission de commercialiser les produits et technologies d'Arbiom, ainsi que de gérer les relations avec les partenaires et clients de la société.

Nous recherchons un candidat motivé, bien organisé, et passionné, qui aime apprendre et n'a pas peur de prendre des initiatives.

Ce poste est basé à Paris II sous la responsabilité de la Directrice commerciale et des partenariats Europe. Des déplacements, y compris à l'étranger, sont à prévoir.

Missions :

- **Développement commercial et partenarial**
 - o Participation au développement de la stratégie commerciale pour l'Europe
 - o Gestion d'un portefeuille de prospects du premier contact aux premières ventes
 - o Négociation des contrats de ventes avec le soutien du directeur du développement commercial
 - o Prospection : recherche de nouveaux contacts sur les marchés visés et campagne d'emailing
 - o Gestion de la relation avec les partenaires des différents projets de la société
 - o Participation à la rédaction et au suivi de nouveaux projets européens
 - o Présentation d'Arbiom et de SylPro aux conférences dans les secteurs de la nutrition animale, nutrition humaine et bioéconomie.
- **Marketing**
 - o Etudes et veille de marché sur les 4 marchés visés par Arbiom pour son produit SylPro : Aquaculture, porcelets, animaux de compagnie, alimentation humaine
 - o Développement et mise à jour de la proposition de valeur de SylPro par marché avec l'équipe du Business Development
 - o Etudes de la concurrence et de l'écosystème des protéines alternatives

Profil recherché:

- Bac + 5 (Ecole de Commerce, Ecole d'ingénieur ou Université), spécialisation Marketing/Développement commercial et/ou nutrition animale et/ou humaine ;
- Expérience (2-3 ans) dans l'industrie agroalimentaire ou animale sur un poste en contact avec le client (support technique, développement produit, commercial, marketing ,...) indispensable ;
- Connaissance des marchés et acteurs de l'alimentation animale et/ou humaine ;
- La connaissance de l'écosystème de la bioéconomie en Europe est un plus ;
- Bon communicant, organisé et faisant attention au détail ;
- Maîtrise des outils informatiques standard (Excel, Powerpoint, Word) ;
- Capacité à travailler dans un environnement international en anglais ;
- Capacité à travailler sur plusieurs tâches en même temps et travailler efficacement dans un environnement en évolution permanente.

Pour candidater, envoyez CV et lettre de motivation à careers.bd-eu@arbiom.com