

Dans le cadre de son développement, **BIOINSPIR** recrute en CDI, un.e :

BUSINESS DEVELOPER CHIMIE VERTE (F/H)

***Bioinspir** synthétise des molécules pour la chimie fine à partir de sa plateforme unique d'écocatalyse. Bioinspir est une startup qui valorise une partie des travaux de recherche du **laboratoire ChimEco de Montpellier**. Ce dernier a découvert les capacités d'absorption hors norme de métaux d'intérêt par des plantes aquatiques spécifiques et a inventé des catalyseurs obtenus à partir de cette biomasse chargée en éléments métalliques (les « écocatalyseurs »). Bioinspir a été créée pour mettre en œuvre ces écocatalyseurs, obtenus notamment en dépolluant les effluents de sites industriels, afin de synthétiser des produits à haute valeur ajoutée biosourcés voire naturels pour la chimie fine. <https://www.technofounders.com/bioinspir/>*

LE CHALLENGE

Rattaché.e à la direction générale, ce poste a pour finalité de positionner Bioinspir sur des marchés qui valorisent l'écocatalyse et qui lui confèrent un avantage technologique déterminant. A ce titre, vos missions consistent notamment à :

- Identifier et cibler des marchés et des applications à adresser.
- Évangéliser le marché en prospectant et développant le portefeuille clients.
- Construire le portefeuille produit / fiches produits au côté de l'équipe technique.
- Développer une compréhension de nos solutions et des opportunités, des risques et des activités de nos concurrents.
- Accompagner et conseiller vos clients dans la spécification de leurs besoins.
- Interagir en synergie avec l'équipe R&D dans une approche globale de notre offre.
- Garantir la conformité des activités de vente avec les normes légales et éthiques.

VOUS

De formation supérieure en chimie organique, vous justifiez d'une expérience réussie d'au minimum 5 ans au sein d'une direction commerciale dans le domaine de la chimie verte.

- Vous avez acquis de solides connaissances en chimie verte et durable pour être en mesure de spécifier les demandes de vos clients.
- Vous maîtrisez parfaitement les processus et outils de vente : prise de RDV, argumentation, contre-objections, relances, conclusion...
- Caractérisé.e par un esprit agile, vous savez changer rapidement vos priorités dans un environnement mouvant.
- Doté.e d'un excellent sens relationnel, vous êtes dynamique, autonome et rigoureux.se.
- Vous êtes reconnu.e pour votre leadership, votre adaptabilité aux situations et votre capacité à être force de proposition.
- Vous maîtrisez obligatoirement l'anglais.

REJOINDRE BIOINSPIR, C'EST :

- Vivre une aventure exceptionnelle dans la conception et le développement d'un procédé innovant.
- Intégrer une équipe passionnée, dynamique, pragmatique et expérimentée.
- Bénéficier d'un package salarial attractif.
- S'offrir des opportunités de management pour accompagner la croissance de l'entreprise.
- Se projeter sur une courbe de croissance sans précédent, tant personnelle que professionnelle, avec une équipe multidisciplinaire.

Pour ce poste basé idéalement à **Montpellier** ou en **remote** (avec des déplacements réguliers sur Montpellier) et à pourvoir dès que possible, merci d'adresser votre candidature (CV, LM et prétentions salariales) sous la référence BDCV/2102 à : fw.recruite@lsconsultants.fr